INFORMACION GERENCIA COMERCIAL PH

1)Cumplimiento de metas del periodo

1.1 Fernanda enviará las encuestas con el promedio de notas

1.2 Contratos temp 19-20 = #9 / Contratos temp 20-21=#11

2) Resumen de hechos relevantes del periodo (respecto a)

- Personal: Se han hecho renovaciones en el equipo con el objetivo de que el trabajo de los zonales sea más especifico, se han separado los zonales por cultivo mas que solo por zonas.
- Logística: Estamos ofreciendo un servicio de almacenamiento de semillas con temperatura y humedad controlada ante cualquier contingencia.
- infraestructura: Se incorporaron cámaras de control en sectores críticos de nuestra planta de proceso.
- Fallas, errores, problemas enfrentados: se han resuelto problemas de calidad, mediante la corrección de protocolos, personal especifico de control, evaluación y seguimiento, uso de herramientas tecnológicas para recaudar y transmitir datos.
- Hecho relevantes: Debido a la contingencia COVID se ralentizaron el cierre de negocios y exportaciones, Así también las visitas de nuestros clientes y también de ellos en nuestras instalaciones

4) necesidades de recursos: Elementos nuevos en planta de proceso, contendores de almacenamiento, renovación de camionetas.

5) metas para el año siguiente:

Disminuir reclamos y descuentos por calidad (germinación -calidad genética) en un 70%.
Disminuir tiempos de proceso en planta , plazo máximo de termino Septiembre.
Eficientizarían y reducción de costos en planta, mejor layout y mejores maquinarias.
Reducción de nuestros costos en almaciguera y equipo productivo.
Mantener la calidad productiva y logística de almácigos.
Desarrollar, mejorar y consolidar los conocimientos técnicos del equipo.
Fomentar, establecer y promover un buen ambiente laboral, sincero, horizontal, dinámico, resiliente y afiatado.